

# 海南澳斯卡国际粮油有限公司抢抓自贸港机遇,不断发展壮大,市场持续拓宽 粮油专列,飞驰向目标客户

□海报集团全媒体中心记者 曹马志

来自海南的菜籽油,怎么过海更高效?海南澳斯卡国际粮油有限公司(以下简称海南澳斯卡粮油)的答案是:企业通过西部陆海新通道,让产品乘上粮油专列,海铁联运无缝衔接架起物流“快速路”。

12月12日,海南澳斯卡粮油厂区,一辆辆货车装载加工好的菜籽油,驶出工厂直奔洋浦港。它们将先在港口搭乘集装箱货轮,仅用一天左右,就可以到达广西钦州港码头,然后在港口换乘铁路专列,飞驰向全国目标市场。

“包下一趟粮油专列,货物最少得装完36节火车皮,72个集装箱货柜。”站在毗邻生产车间的办公区,海南澳斯卡粮油副总经理曹又华几乎每天

都能看到粮油产品出厂的忙碌景象。如满负荷生产,该公司一天的生产量达3000吨,可以装60节火车皮。

开通粮油专列的背后,是企业高速发展的迫切需要。澳斯卡粮油是《海南自由贸易港建设总体方案》发布后,海南洋浦保税港区引进的首家大型实体企业。项目建设启动以来,在洋浦“店小二”式服务下,企业以实际行动展现了“自贸港速度”。一座总投资35亿元、占地200多亩的工厂,从开工到投产,仅用半年多,比国外同等规模项目整整提前了一年半时间,创下了全球同规模粮油加工项目最快投产纪录。

“海南自贸港持续释放政策红利,企业用好政策机遇,练好内功,‘一年一个

样,三年大变样’,实现跨越式发展。”谈及企业一年上台阶的原因,曹又华如数家珍:2021年7月,加工增值超30%免关税政策落地洋浦,澳斯卡成为海南首家享受该项政策的企业。此后,该公司又进一步享受了自用进口设备零关税政策等多项政策。

一组数据见证企业前进的足迹。2021年投产当年,澳斯卡粮油加工量就达到了19.6万吨;2022年,加工量达到42万吨,产值达25亿元,相较于2021年翻了一番。2023年,企业计划加工量超过80万吨,产值达到47亿元。目前,澳斯卡粮油已成长为海南首年加工能力超百万吨的粮油企业。

伴随着生产快速发展,企业的粮油

专列,装载的货物不断扩容,火车皮有序延伸加长。“我们的市场主要在四川、重庆等西南地区,我们有近一半的粮油产品通过西部陆海新通道铁海联运班列交付给客户。”曹又华说。这趟海南自贸港—西部陆海新通道多式联运粮油专列,是海南企业开通的首个粮油专列,将海南和内地市场联系得更加紧密。

眼下,澳斯卡粮油继续加大投资力度,正在加快推进新建的20万吨食用油工厂及深加工项目,力争在3年至5年内发展成为产值超百亿元、具有国际竞争力的大型粮油加工贸易企业。

曹又华对未来分外憧憬:届时,“澳斯卡粮油”号专列将变得更长,载着更多高品质粮油产品,快捷送向广阔市场。

## 华熙生物科技(海南)有限公司: 用“科技力”增强企业竞争力

□海报集团全媒体中心记者 李梦瑶

在华熙生物(海南)科技产业园,有这样一面“专利墙”,高约三米,长约五米,墙上百余张发明专利证明整齐罗列,几乎让人挪不开眼——

沿“专利墙”往里走,不过几步距离,便来到了按“工业4.0”标准打造的智能化车间。

这里拥有海南首条按照GMP级别搭建的细胞培养基生产线。就在10月底,被誉为生物医药领域“芯片”的一批细胞培养基刚刚投产下线,为我国生物医药企业摆脱细胞培养基过度依赖进口、解决供应链“卡脖子”问题迈出重要一步。

“专利墙”与“生产线”的无缝衔接,恰是华熙生物科技(海南)有限公司(以下简称华熙海南)实现产研一体的缩影。

怎么做到的?华熙海南总经理丁可说,这得益于内因和外因的双重驱动。

“一方面,企业自身持续投入基础研究和应用基础研究,始终坚持以生物科技创新打造具有竞争力的品质产品。”在他看来,另一方面,也多亏了园区、药监等部门的共同助力,才能实现从研发到投产的快速转化。

630天,这是华熙生物(海南)科技产业园从破土动工到建成开园所花费

的时间。

“《海南自由贸易港建设总体方案》发布后,我们嗅到市场机遇,当即决定布局海南。”丁可说,自项目筹备以来,海南各级政府为企业提供了政策、资源要素、税收、人才等诸多方面的优惠和便利,“不仅拿地、拿证的速度快,还有园区的‘企业秘书’提供全程跟踪服务,这些因素吸引着我们进一步加快在琼投资。”

医疗器械、再生医学、国际业务,这是华熙生物在海南落下的三枚“棋子”。

“生物制药是海南自贸港的鼓励类产业,海南自贸港又地处中国与东盟市

场的连接点,拥有贸易、资金与人员往来便利,加工增值免关税等多项优惠政策。”丁可认为,依托自贸港的政策优势与区位优势,华熙生物可以在海南找到下一条增长曲线。

不仅是细胞培养基,如今在华熙生物(海南)科技产业园,多条生产线均实现投产。

“我们希望在自贸港封关之年,海南公司年营收能实现翻一番的增长。”与此同时,丁可也期待着,华熙生物能充分发挥生物科技龙头企业的引领作用,带动产业链上下游协同发展,为海南自贸港的生物医药产业增添发展新动能。

## 海南飞行者科技有限公司从万余家同类型企业中突围 无人智控产品从海南“飞”向全国

□南国都市报记者 姚皓

天上飞的、地下跑的、海里游的……近日,记者走进海南飞行者科技有限公司展厅看到,大大小小的“硬核装备”整齐陈列其中,它们的造型有的像“人”,有的像八爪鱼,有的则是常规的车船飞机状等,各异的形态、丰富的配色常常令来访者眼前一亮。

“它们可不只造型看着厉害,本领也多着呢!”该公司创始人、董事长陈鋆介绍这些“硬核”装备时,眼里是有光的。在众多无人智控产品中,飞行者科技的多维感知决策一体化无人机系统利用定位、视觉、避障传感器等融合技术,填补了我国无人机在卫星信号丢失或因障碍物遮挡致信号减弱等在复杂场景下实时精准控制无人机起降、定位、避障和控制的技术短板,达到了国际先进水平。目前,这些装备可广泛应用于自然资源、能源、应急、电力、交通等诸多场景。

2016年,海南人陈鋆带着一腔创

业热情“回家”,瞄准自贸港发展机遇,他拉起一支三人创业团队,租下一间不到十平方米的小办公室,飞行者科技有限公司自此诞生。

回琼创业前,陈鋆和他的创业团队有着世界500强企业职业经理人、科研院所等职业履历,但面对与以往完全不同的发展环境,他们还是遇到了来自海南市场体量、人才资源、产业结构等因素带来的诸多挑战。

“绝不躺平、脚踏实地、厚积薄发”,这是陈鋆不止一次在公开场合分享的创业秘诀。创业初期,无人机的研发制造在国内部分地区虽已初具规模,但海南市场尚处空白,而正是由于相信无人机尤其是工业无人机的未来前景,团队从一开始便选定并坚定了这一方向。通过团队的不断努力,加大力量进行技术研发和产品改进,公司也逐渐发展壮大,在填补国内空白等方面不断强势破局,更是跻身国家工业和信息化部授予的专精

特新重点“小巨人”企业行列。

当前我国无人机企业多达万余家,飞行者科技缘何能从中脱颖而出?在陈鋆看来,企业的飞速成长与自身的发展路径息息相关。尽管各类“硬核”装备丰富,但飞行者最初的定位并不是一家“纯”硬件公司,而是主打“硬件+数据”盈利模式,即在给客户提供无人智控装备的同时,深挖行业需求,提供专业化数据服务,“无人机产业竞争的焦点已经从‘制造’转移到‘服务’,只有深挖行业需求,把细分领域的精准聚焦叠加我们公司科技创新的资源优势,才能让我们‘飞得更高’”。

另一方面,还得益于海南自贸港建设。在陈鋆看来,飞行者科技从初创时期的诸多困境、资金捉襟见肘甚至难以继,到如今的发展成绩,离不开海南省、海口市地方政府和行业主管部门从人才政策、科技创新政策、产业扶持基金等多方面都给予的大力支持,使他和

他的团队能有更多的底气投入到关键技术攻关和新产品研发之中。

走过低谷,攀越高峰。如今的飞行者科技已从初时三个人一间办公室的小作坊发展为业务覆盖大半个中国的国内知名企业。企业已拥有19项国家发明专利及15项实用新型专利,并先后获评国家级专精特新“小巨人”企业、工信部新型消费示范企业、工信部物联网项目示范企业、工信部虚拟现实先锋应用案例、海南无人智控工业设计中心等荣誉和资质,累计承担7项国家级示范科研项目、5项省级重点科研项目;并参与2项国家标准的制定,在北京、广州、四川拥有多家分(子)公司。

“7年很短,7年也很长,相信乘借海南自贸港建设东风,飞行者科技一定会飞得更高、更稳,为自贸港高质量发展贡献高科技企业力量。”陈鋆说。

(总策划:牛晓民 统筹:周元 胡续发 张杰 刘冀翼)