

每天苦练10小时,攻克“蜘蛛网”般的汽车电路图 这对“汽修”师徒 联手出战拿下国赛大奖

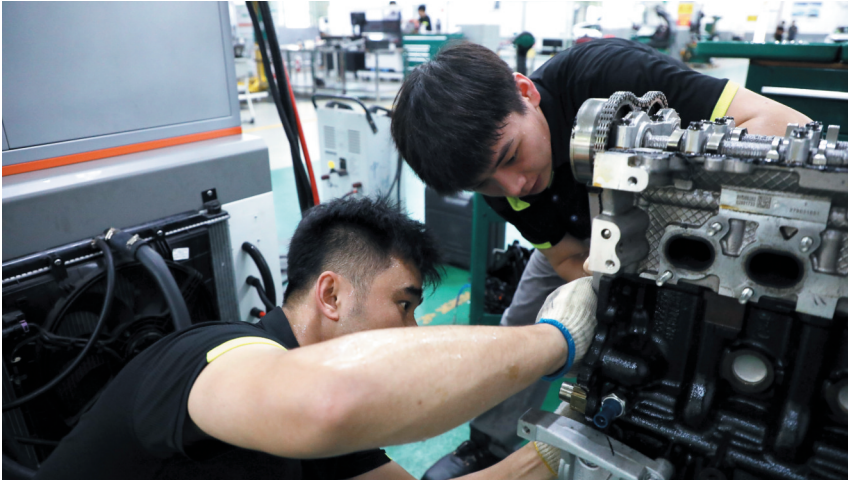
南国都市报6月1日讯(记者 陈望 实习生 苏静怡)在2023年全国职业院校技能大赛“汽车维修”赛中,海南省机电工程学校一对师生联手出战,他们配合默契,夺得“师生同赛”全国技能大赛二等奖。

备战! 一天最少练习10个小时

全国职业院校技能大赛汽车维修比赛采用“师生同赛”的方式进行,每队2人,包括1名教师和1名学生,全程实操考核。赛事包括汽车服务接待模块、维护与底盘拆装检修模块、发动机拆装检修模块。

海南省机电工程学校汽车维修专业老师莫豪锐有11年汽修专业经验,他曾经也是省机电工程学校一名学生,代表学校参加全国职业院校技能大赛,获得“汽车维修”项目个人一等奖。“我想把我的经验都分享给学生,让他们在比赛中更加出彩。”莫豪锐说。

参加全国职业院校技能大赛,要提前做好很多工作,比如选手的选拔。“刘子福刚入学的时候,成绩不是很好,但是他脑子灵活,学得快,喜欢钻研,肯吃苦,从百名学生中脱颖而出,被选定作为全国技能大赛培养对象。”莫豪锐。



莫豪锐(左)和刘子福(右)正在拆装检修发动机。(记者 郑光平 摄)

“参加全国大赛不仅要技术过硬,还需要大胆,心态要好。”在培训中,莫豪锐要求学生除了把专业知识学精,还要提升个人综合能力。他鼓励刘子福去参加主持学校活动,锻炼胆量以及语言表达能力。

刘子福告诉记者,当时选择汽修专业是老乡学长推荐的,“学长说这个专业比较吃香,毕业后容易找工作。”在这之前,

刘子福对汽车一窍不通,经过学习,他感觉汽车维修专业很有趣,“刚开始觉得汽车电路图是‘蜘蛛网’,完全看不懂,后面学习后发现并不难。”他对这个专业越来越感兴趣。

“2023年全国职业院校技能大赛是师生同赛,我们提前半年就开始备战。”为了提升专业技能,莫豪锐带着刘子福苦练技术,每天至少训练10个小时。



扫码看视频

出战! 师生联手摘得国赛二等奖

功夫不负有心人。2023年,刘子福在全省职业技能大赛中,获得“汽车维修”项目第一名,被推举代表海南参加2023年全国职业院校技能大赛。在比赛中,莫豪锐与刘子福这对师生档与全国95支队伍展开角逐,最终凭借出色发挥,斩获大赛“汽车维修”二等奖。

莫豪锐表示很满意两人在比赛中的整体表现,“在汽车服务接待模块这一环节没有做好,主要原因在于语言表达和接待业务能力存在不足。”

比赛也让刘子福收获很多,对车辆的整个部件构造、控制原理有了深入的了解,汽车诊断思路也更加清晰。

接下来,这对师徒还将组队参加今年的全国职业院校技能大赛汽车维修项目。刘子福告诉记者,“今年我们特别加强汽车接待这一部分的练习。”

海南省机电工程学校相关负责人介绍,从2009年开始,该校师生已经累计获得200多个省赛一等奖、8个国赛一等奖。今后学校将继续致力于培养专业技能人才,为海南省职业教育增光添彩。

从养羊门外汉到行家 85后“羊倌”搞定3道难题

南国都市报6月1日讯(记者 程小丹)早上7点,昌江乌烈田心养殖场负责人李才恒打开羊圈门,一群黧黑油亮的黑山羊兴奋地朝着熟悉的山路狂奔,跑向山林去觅食,留下一串串“咩咩咩”的回声……

作为一名85后,2006年以前,李才恒先后在海口、深圳打拼,他在工厂打过工,做过建筑工人。那时工资较低,一年到头并无多少存款。

喝着海风液化而成的露水,在日照时间足够长的乌烈镇,羊群们有着足够的时间在外吃百草,因此乌烈镇一带产出的乌烈羊肉质鲜嫩、脂肪少、纯净无膻味,被誉为海南西部山珍。2007年,李才恒看准时机,和妻子回到乌烈镇,拿出仅有的积蓄买了两只羊,开始了他的“放羊”之路。

刚开始,李才恒面临资金短缺、养殖技术薄弱等种种难题,吃了不少苦头。资金不足无法建羊舍,他就先养成年母羊,母羊受孕产下小羊羔后,经过精心照料,几个月就可以出售公羊羔,母羊羔继续养至成年,配种后又产出更多的小羊羔。慢慢地,他的羊群不断扩大。

然而,随着羊群的不断扩大,李才恒还要面临羊只生病的问题。羊只的健康状况直接关系到养殖效益,他不敢有丝毫懈怠。



李才恒在羊棚里喂羊。(记者 程小丹 摄)

“昌江天气炎热,羊极易生病,一开始只知道给羊喂盐巴,护理知识是一窍不通。”李才恒坦言,想把羊养好,还得钻研技术。

为了预防和治疗羊只的疾病,他学习养殖知识、疫病防治。经过几年摸索,李才恒的养羊技术越来越好,渐渐地从一个养羊门外汉成为一名行家。“谁家的羊生了病,该打什么针、吃什么药,我一看就能看出来。”李才恒笑着说。成功之余,他没

有忘记众乡亲,在村子里传授养殖技术,这也让很多村民少走了许多弯路。

“这几年,在李才恒的指导下,我了解了乌烈羊的生长习性,学会了养殖技术,如今我也养了50多只羊,未来有条件我也想扩大规模。”村民罗学峰说。

有了羊群,摆在李才恒面前的还有一道难题,那就是销路问题。“那时候养羊出来,不知道怎么销售,我们就自己杀羊到市场上卖。”李才恒说。

刚开始,因为名气不高,没人买羊,羊卖不出去,连吃饭都成了问题,这可愁坏了李才恒夫妻俩。夫妻俩想出了一个办法,自己宰杀,用三轮车拉到市场上卖。刚出摊半天,宰杀的羊肉就卖完了,让夫妻俩开心不已。在他们的努力下,逐渐有了口碑。特别是遇到春节、清明、中秋等销售旺季,羊肉十分紧俏。现在一年下来,李才恒一家卖羊的收入也有十万元左右。

因为羊的品质好,找李才恒买羊的人越来越多。有了足够的资金,他在村子旁一处坡地租了一块地,搭起羊舍棚圈,目前存栏量已有150多只。

“近些年来,上门买羊的客户变多了。”这是李才恒最欣慰的事。由于乌烈羊的质量佳、味道好,价格稳定,销量在持续走高。

据了解,乌烈羊作为昌江公用品牌“昌廪食”的5个主导产业之一,近几年也走上了品牌化的快速发展道路。目前,正紧锣密鼓地筹备申请国家地理标志。

随着产业链逐渐建设完善,昌江乌烈羊的品牌知名度越来越响。李才恒来对未来充满希望,“我计划在羊棚周边种上牧草,继续扩大养殖规模,我也希望更多有条件的年轻人回来养羊、创业,一起助力村子发展。”李才恒说。