

探案说法

假导游在朋友圈晒低价旅游路线
老人图便宜上当受骗

南国都市报8月11日讯(记者 林文泉 实习生 李彤颖)近年来,以低价旅游为由头的诈骗时有发生,文昌法院的一则判决,为图便宜的旅游爱好者敲响警钟。近期,小杨在微信朋友圈发布低价旅游线路,老人张某看到后遂找其交款10万元报名,却迟迟不见安排旅游,仅退款2万元后杳无音信,张某遂将小杨声称所在的旅行社告上法庭,法院审理查明小杨根本不是旅行社员工,驳回张某的诉求。

假导游在朋友圈“晒单”
老人图便宜上当

老人张某表示,自己在旅游时认识

小杨,小杨自称做旅游业务,是某旅行社的员工,双方相谈甚欢便互加微信。后张某在朋友圈看见小杨发的旅游路线,觉得价钱实惠,便联系小杨下单,交付10万元旅游费用后,小杨既不安排旅游路线,也不退款,后小杨被多次询问,仅退款2万元杳无音信,张某遂将小杨自称所在旅行社告上法院。

经承办法官审查,小杨并未和旅行社签订劳动合同,不属于旅行社的员工,旅行社也并未和原告签署相关合同,故承办法官驳回原告张某起诉旅行社返还款项的诉求。

张某一脸懊悔地表示,看小杨朋友圈经常发旅游路线的活动,感觉他长得不像骗子,这才相信他是正规旅行社。

及时签订旅游合同防范纠纷

文昌法院介绍,旅游合同是旅行社与旅游者之间明确双方权利义务关系的法律文件,它在整个旅行游览过程中贯穿始终,对保护旅游者和旅行社合法权益有着重要意义;同时,旅游行程计划作为合同的附件,具有同等法律效力。

合同附件包括:标准合同、旅游报名须知及责任细则、旅游行程表、发票等。行程表应包括旅行社提供的服务内容及标准,若发生旅游纠纷,它是有利的证据之一。旅游合同的签订,不仅有利于双方共同遵守和履行合同条款,而且可作为调解和仲裁投诉纠纷的法律依据。

法官提醒

广大旅游爱好者,近期恰逢暑假出游旺季,由不合理低价游引发的强迫游客购物、欺骗游客消费等事件频发。随着互联网的发展以及大众消费行为习惯的转变,线上销售旅游产品已成为一种发展趋势,延伸线上后,更具有迷惑性、危害更大。一些非法招揽游客的团体和个人,恰恰是利用游客贪图便宜的心理,低价揽客,然后通过欺骗、强制游客购物等手段获利。

广大市民出门旅游切莫贪图便宜,一定要选择正规的旅行社,签署正规旅游合同,才能得到充分的保障,切实保护自己的利益。

海医一附院2号停车场
180个车位面向患者开放

海医一附院2号停车场内环境。(医院供图)

南国都市报8月11日讯(记者 王洪旭 实习生 陈龙)到医院看病,着急却找不到停车位。针对医院就诊停车难题,海南医科大学第一附属医院(以下简称“海医一附院”)腾出职工停车场,方便门诊和住院患者停放。

9日起,海医一附院医院启用2号停车场(技能中心停车场),面向医院门

诊和住院患者开放,可提供停车位180个。该停车场位于海医一附院龙华院区附近的海南医科大学临床技能实验教学中心院内。

此外,海医一附院龙华院区1号停车场也进行了优化升级,停车位数量由原先的166个激增至316个。两个停车场累计可提供近500个停车位。

澄迈公安交警跨省追逃
抓获3名醉驾人员

南国都市报8月11日讯(记者王燕珍 实习生樊淑文)为打击酒驾醉驾违法犯罪行为,澄迈县公安局交警大队结合辖区实际,对在逃嫌疑人进行梳理,成功跨省追逃抓获因涉嫌危险驾驶罪、拒不到案的违法犯罪嫌疑人苏某、王某、甘某。

案例一:2023年6月21日,苏某驾驶一辆川EK***8号牌小型轿车从澄迈县福山镇G225国道往澄迈县福山镇政府方向行驶,车辆行驶至澄迈县福山镇政府门前路段处,被执勤民警查获。后经抽血检测,苏某血液酒精含量为196.16mg/100mL,系醉酒后驾驶机动车,涉嫌危险驾驶罪。

2024年6月11日,在贵州省金沙县公安局平坝派出所的协助下,成功将醉驾嫌疑苏某抓获归案。

案例二:2023年8月22日,王某醉酒后驾驶一辆琼AD***3号牌的轻型

货车从澄迈县金江镇往瑞溪镇方向行驶,车辆行驶至澄迈县瑞溪镇里加村路段处时,造成车辆损坏的道路交通事故。后经抽血检测,王某血液中酒精含量为137.19mg/100mL,系醉酒后驾驶机动车,涉嫌危险驾驶罪。

2024年6月18日,在广东省徐闻县公安局城南派出所的协助下,成功将醉驾嫌疑王某抓获归案

案例三:2021年11月21日,甘某驾驶一辆川XB***2号小型普通客车从澄迈县老城镇南通三建工地往老城镇澄江路方向行驶,车辆行驶至老城镇文德路四季康城CD期路段处时,与陈某驾驶的琼AS***6号轻型栏板货车发生碰撞,造成道路交通事故。

经鉴定,甘某血液中乙醇含量86.67mg/100mL,涉嫌危险驾驶罪。今年8月2日,涉嫌危险驾驶罪的甘某到四川省华蓥市双河派出所投案自首。

专题

工行海南省分行“三最”+“三专”
做精做实科技金融文章

中央金融工作会议以来,工行海南省分行深入贯彻党中央决策部署,坚持金融的政治性、人民性,发挥大行带头作用,勇于创新,在科技金融领域取得了较好的成效。截至2024年上半年,该行科技金融领域贷款余额150亿元,占全行法人贷款的三分之一,专精特新企业和科技型中小企业贷款较年初增幅超20%,全行科技类贷款不良率为零。

该行非常重视海南科技产业健康的发展态势和巨大的成长潜力,为支持科技企业长远发展,采取了多项举措。

一是强化顶层设计,提升运营效能。按照工总行的统一部署,工行海南省分行建立了“五篇大文章”常态化工作机制,成立了科技金融专业委员会,锚定决策和协同两大职能,体系推进,纵向形成了“科技金融委员会+科技金融营销推动团队+分支行”的实施

链路,横向构建了跨部门、跨专业的协同链条,实现了存贷款、公私户、本外币三个一体化同步展开。该行还将科技金融作为巡查和内控监督的重要内容,逐年提高考核比重,切实加强金融服务力度。

二是优化资源配置,精准服务企业。建队伍,筹建科技支行,探索专业化经营发展模式。贴近企业,提供便捷审批和优惠,为企业发展助力。抓科技,开发并投产“一体化营销系统”,目前已有2068户科技企业纳入系统管理,从名单推送需求到需求解读,从审批投放到贷后跟进的全过程管理,提高了金融服务的精准性、直达性、有效性和安全性。

三是创新服务模式,做金融供给侧创新。跑市场,不断丰富服务手段,推出《科技企业综合金融服务方案》,从零售业务、资金结算、投融资服务和资源导入四个维度为科技企业提供支持;

推出“科创精英信用卡”、“薪酬收益权计划”等个人产品,推出“科技企业开户专属结算套餐”等对公服务,客户反馈甚佳。变思路,摒弃典当思维,不搞“唯抵押物”论,运用大数据,推出“园区贷”、“结算贷”、“种植e贷”、“养殖e贷”等信用类产品,科技金融领域客户信用贷款占比达74%。海南科创上市公司首单债转股业务,高新技术、专精特新小巨人企业的设备融资租赁业务,专利权质押等业务的相继落地,也彰显了该行在发挥集团整体优势,创新融资渠道方面的探索和努力。

四是做实优惠政策,推出“三最”+“三专”。“三最”是指:“最快”的评级授信,企业走绿色通道的限时审批和运用大数据技术的自动化审批,最快可实现“次日投”;“最低”的贷款利率,企业在享受人行再贷款支持和总行补贴的情况下,利率可实现同类最低,解决科技型企业融资贵的问题;“最优”的综

合套餐,让企业在日常经营中,享受质优价廉的综合服务。“三专”是指:“专属”的授信模型,可以更好地满足科技企业在成长阶段对信贷资金的需求,解决企业初创期无抵押引起的融资难问题;“专有”的个人服务,该行发行的专属工银科创精英信用卡,赋予专属的功能权益和授信政策,提升科技人才个人金融服务体验;“专门”的保障机制,倾斜考核资源,激发全行做科技金融的热情,提高风险容忍度,让从业人员轻装上阵,从内心里想做,从思想上不怕做。

当前,在“加快建设海南自由贸易港”的事业中,工行海南省分行将深耕主责、做精主业,把做强、做优、做大科技金融作为服务国家战略、服务实体经济的重要抓手,当好服务自贸港科技金融的排头兵和主力军,为海南自贸港的建设提供更加优质、高效的金融服务。