

6月27-29日、7月4日至6日，2025年海南“村VA”重兴站在重兴三角庭农场开打，现场人声鼎沸、热闹非凡。赛场上，球员们奋力拼搏，扣人心弦的精彩对决让观众们目不暇接、欢呼连连。而在赛场周边，同样是一片热火朝天的景象，各个摊位前人头攒动，摊主们个个忙得脚不沾地，脸上却洋溢着收获的喜悦。

□南国都市报记者 程小丹 文/图



市民游客在徐大哥摊位前购买烤肉。



赛事期间，林方岱一天能卖出1000斤菠萝。



李美琪和家人在摊位前制作柠檬茶。



扫码看视频

# 场内赛事火热 场外生意火爆

## 海南“村VA”燃动重兴夏夜



场内赛事激烈。(记者曹志摄)

场外人山人海。(记者曹志摄)

### 烤肉摊： 几天下来总共卖了差不多三万多块钱

走进烤肉串摊位区，广东潮汕的徐大哥摊位前，滋滋作响的烤肉香气四溢，只见徐大哥手法娴熟，双手在烤架与调料瓶之间灵活穿梭，一边快速翻转着肉串，一边精准地撒上各种调料，肉香与调料香完美融合，弥漫在空气中。不一会儿，一串串色泽金黄、外焦里嫩的美味烤肉串便新鲜出炉，引得过往的观众纷纷驻足购买。

徐大哥满脸笑意地介绍道，早在2023年海南“村VA”举办期间，他就敏锐地捕捉到了商机，摆摊卖烤肉串。今年，他信心倍增，不仅自己继续坚守摊位，还叫上了家人和朋友，一口气拿下了六个摊位。摊位上的商品也更加丰富多样，除了招牌烤肉串，还有香气扑鼻的臭豆腐、烤肠、烤翅等多种特色美食，满足了不同观众的口味需求。

“这次‘村VA’赛事太火爆啦！我这几个展位，最高的时候一晚能卖三千多四千块钱呢！”徐大哥兴奋地擦了擦额头的汗水，“几天下来，总共卖了差不多三万多块钱。除去成本，收入还挺可观的，而且现场人多热闹，氛围特别好！”他表示，后续的赛事铺前站和文城站，他也会继续前往，争取把生意做得更红火。

### 柠檬茶摊： 酸甜饮品解暑，小摊位前人气高

在炎热的夏夜，一杯酸甜可口的柠檬水无疑是解暑的绝佳选择。李美琪的柠檬茶摊位前，排起了长队。她手法娴熟，将金桔、柠檬、百香果等多种新鲜食材巧妙搭配在一起，放入杯中，再加入适量的冰块和清凉的茶水，轻轻搅拌几下，一杯杯酸甜爽口、香气四溢的柠檬茶便制作完成了。

“我们每天早上都会在家里精心准备好各种材料，下午四点就准时过来出摊。这些原料都是重兴镇本地的金桔、柠檬和百香果，新鲜又美味！”李美琪一边忙碌地制作着柠檬茶，一边开心地介绍道，“在‘村

VA’赛事期间，我每天的收入能达到两三百元呢，我觉得挺好的。”

### 菠萝摊： 助农集市飘香，一天能卖1000多斤

助农集市上，林方岱的摊位格外引人注目，一个个金黄饱满的西头菠萝整齐地摆放在摊位上，散发着诱人的果香。“我们的菠萝又脆又甜，美女要不要尝一下？不甜不要钱！”林方岱热情地招呼着过往的观众。

林方岱介绍，他家种植了5亩菠萝，每年五六月份正是菠萝上市的旺季。他家的菠萝口感甜美，汁水丰富，深受市民和游客的喜爱。这次摆摊，主要是为了推销重兴本地的特色农产品，让更多的人了解和品尝到家乡的美味。比赛期间，他的摊位生意十分火爆，每天能卖出1000斤菠萝，销售额达到5000多元。“从上周比赛开始到现在，一共卖了五、六千斤菠萝。我对这个销量非常满意，希望比赛能天天办，这样我的菠萝也能天天卖！”林方岱满脸喜悦地说道。

### 餐馆老板： 一晚营业额超3000元，比日常多两倍

“村VA”的火热举办，也给开了十几年餐馆的重兴居民梁春菊一家带来了实实在在的收益。梁春菊家的餐馆主要销售烧烤、炒粉、炒饭、奶茶、柠檬茶等美食和饮品。平时，她家一天的销售额在一千块钱左右。而在“村VA”赛事期间，餐馆的生意火爆得超乎想象，仅仅一个晚上，收入就能达到3000多元，营业额比平时翻了两倍。

“人很多，现场特别热闹，给我们带来了很高的收入。我这手都忙不过来了，还多找了几个帮手呢！”梁春菊笑着说，脸上洋溢着丰收的喜悦。她表示，非常感谢“村VA”赛事，让她的餐馆生意越来越好，也希望以后能有更多这样的活动，让重兴更加热闹，让更多的人品尝到家乡的美食。