

千亿规模市场 中国电竞产业链不断延伸

“预计到2026年，中国电子竞技市场规模将突破3000亿元，带动周边产业规模超万亿元，成为中国数字经济发展重要的增长点。”中国化管理协会副主席李小磊日前在2025全球数字经济大会国际电子竞技发展论坛上透露的这一数据，引发人们对电竞产业的关注。

《2024年中国电子竞技产业报告》显示，2024年中国电子竞技用户规模达4.9亿人。根据《2024年全球电竞运动行业发展报告》，全球电竞城市影响力指数排行榜前十名中，有上海、北京、深圳、成都4座中国城市。

中国电竞市场的产业链正在不断延伸。从游戏研发、设备升级、赛事运营，再到电竞教育、衍生品开发，电竞产业正孕育广阔的商业机遇和就业空间。

看上游，国产游戏内容制作水平显著提升，游戏产业加速发展。

近年来，《黑神话：悟空》《王者荣耀》《和平精英》《无畏契约》等不仅在国内“叫好叫座”，而且令世界着迷。

《2025年第一季度中国游戏产业季度报告》显示，2025年第一季度中国游戏市场收入857.04亿元，同比增长17.99%；中国自主研发游戏海外市场实际销售收入48.05亿美元，同比增长

17.92%。

看中游，电竞赛事运营日益成熟，赛事经济呈现蓬勃活力。

“北京智慧电竞赛事中心办赛时几乎场场满座，热门比赛门票更是‘秒光’。”场馆建设方、尚亦城（北京）科技文化集团有限公司园区运营负责人李富鑫介绍，目前，中心电竞赛事场均客流量2500人次，月均客流量超2万人次，还拉动了相关产业消费。

首都体育学院管理与传播学院院长王庆伟认为，电竞是数字经济、未来产业和数字化时代的必然产物，举办电竞赛事将会带动网络升级、推动6G普及等。

看下游，电竞与文化、旅游、商业有机融合，不断释放促消费的“乘数效应”。

2024年8月，《黑神话：悟空》上线后，“跟着悟空游山西”活动掀起中国古建“打卡热”。目前，当地仍在“推陈出新”，努力将线上的“游戏效应”变成线下文旅市场的“长效留量”。

北京星辰无双软件有限公司创始人兼CEO濮冠楠说：“公司目前正在打磨一款科幻3A主机游戏，未来还计划加强数字技术与文化创意的深度跨界融合。”

电竞具有文化、科技、体育等多重属性，正在发展过程中的电竞产业离不

开政策的推动。

“促进数字技术向经济社会和产业发展各领域广泛深入渗透”“支持电子竞技、社交电商、直播电商等发展”……从国家层面看，一系列鼓励数字技术发展的政策出台，为电竞产业发展提供有力保障。

如今，上海已成为全球首个举办DOTA2国际邀请赛、英雄联盟全球总决赛和反恐精英世界锦标赛三大国际顶尖电竞赛事的城市；位于北京朝阳公园的北京奥运会沙滩排球场完成整体更新改造，成为北京地区规模最大的专业电竞场馆，总建筑面积约4.2万平方米，未来计划每年举办超100场电竞赛事……

此外，教育部门将电子竞技运动与管理专业纳入高校课程体系；人社部门将电子竞技员、电子竞技运营师纳入职业分类大典，电竞成为正式职业。中国化管理协会副秘书长兼电子竞技工作委员会会长王国基说：“相关部门的这些有力举措，为电竞发展奠定了重要基础。”

与此同时，国内多地也纷纷加速布局电竞产业，政策频出。

——出版审核提高质量压缩周期。北京市近期印发的《关于促进北京市游

戏电竞行业高质量发展的支持办法（暂行）》提出，加强对出版国产试点网络游戏的申报辅导，压缩审核周期，增加游戏专家审读力量，有效提升审核能力，提高审核质量。

——“真金白银”推动产业发展。今年初，福建省厦门市集美区印发《集美区产业高质量发展若干措施（暂行）（2025版）》，对当年度每款获得版号并在境内上线的原创游戏给予10万元奖励，同款游戏国内上线奖励和出海奖励可叠加享受，每家企业每年最高奖励30万元。

——产业生态构建升级。海南省陵水县、广东省佛山市等地通过电竞赛事与文旅资源联动，提出打造区域性电竞IP；上海、深圳等城市则以打造“国际电竞之都”为目标，从场馆建设、俱乐部引进到产业链整合形成系统化布局。

另外，面对电竞产业“成长”中遇到的问题，相关法规也在不断完善，如持续规范网络游戏市场秩序、强化内容监管、加大对“私服”“外挂”打击力度、限制未成年人上网游戏时间、技术改造诱发成瘾的游戏规则等，不断促进电竞产业良性发展。

（新华社北京7月8日电 记者张骁、李春宇）

专题

工行海南省分行创新金融服务 赋能专精特新“小巨人”企业成长

近日，工行海南省分行成功为国家级专精特新“小巨人”企业——海南苏生生物科技有限公司发放600万元科技金融贷款，并与企业创始人签约“战略科学家”私人银行服务。这是该行深入做好科技金融大文章、聚力构建科技金融生态圈的创新，更是以金融活水精准浇灌科创沃土、助推海南自贸港新质生产力高质量发展的生动实践。截至2025年6月末，该行战略性新兴产业贷款余额超160亿元，科技型企业贷款余额超130亿元，处于区域内领先水平。

定制专属方案，护航企业成长“全周期”

为破解科创企业发展初期普遍面临的“轻资产、缺抵押”融资难题，该行创新突破传统信贷模式，以“高新园区贷”为切入点，结合苏生生物的核心科研优势，首创“专利质押+医疗器械注册证质押”组合担保方案，盘活企业3项核心专利及III类医疗器械注册资质，成功发放600万元贷款，有效纾解了企业初创期的融资瓶颈。其下辖国贸支行在获悉苏生生物已被纳入海南省上市公司后备库后，针对其预期股权融资需求，充分发挥集团资源整合优势，积极联动工银投资深化投贷联动合作，前瞻性为企业规划“股贷债保”的全周期接力式金融服务方案，依托“工银科创金融”品牌，为科创企业研发、生产、扩



签约现场。

建乃至上市等全生命周期的差异化金融需求保驾护航。

升级人才服务，构建智力资本“守护圈”

除助力科创企业融资发展之外，该行依托科技金融专业化服务体系，同步为苏生生物核心团队打造了“战略科学家”私人银行专属服务。该服务覆盖财富管理、专属信贷支持、家庭综合保障等多个维度，旨在全方位满足科技人才的金融与非金融需求，这一举措标志着该行服务从传统的“对公”或“对私”的单点服务模式，转向深度绑定企业价值与人才价值、覆盖企业发展全周期的

综合金融解决方案升级，实现了对企业核心“智力资本”的闭环守护，为新质生产力的持续迸发夯实人才根基。

深化银园协同，打造科创金融“新生态”

基于苏生生物创新担保融资的成功落地经验，该行以该企业为标杆，力求科技金融服务惠及更多科创主体。据悉，该行已与海口国家高新区建立常态化合作机制，依托高新区的产业集聚与平台优势，双方协同推出精准匹配的金融产品与服务方案，深度融入区内科创企业培育计划，动态共享企业成长信息与融资需求，聚力共建区域科技金融生态圈



企业研发。

发展。本次采用的园区担保贷款模式，正是基于对高新区生物医药产业特征及区内企业共性融资难题的深度调研，结合总行专属产品进行的本地化创新。该“银行+园区”合作模式有效整合了“五专”服务体系与地方的产业政策、孵化资源及集群优势，形成了强大的协同效应，共同激发服务科技创新的强劲动能。

下一步，该行将持续深化落实总行科技金融战略，持续发挥工行集团化、全球化、综合化经营优势，深入探索符合海南自贸港科创企业特点的金融服务新模式、新路径、新标杆，为构建科技金融生态圈，加快海南科技创新高质量发展贡献工行智慧和力量。