

万宁这家工厂智慧化改造后 一人一手机 就能管理一个厂



“5G+AI”赋能



▲一部手机管一个厂。
▲鸟瞰工厂。

南国都市报1月6日讯(记者苏桂除 文/图)“现在,我一个人一部手机,就能管一个工厂。”1月5日,万宁嘉德兴盛建材有限责任公司常务副总经理马德勇打开手机里的一个App,可以实时更新着工厂生产的各种动态信息。

这家位于万宁市礼纪镇的混凝土搅拌工厂在16年前进驻万宁,2022年,该厂投入超1亿元进行智慧化改造,通过“5G+AI”赋能从原材料进厂到混凝土出厂,全链条数字化,俨然变成一个智慧工厂,做到低噪声、更清洁、更智能。

走进该工厂,70亩的厂区出奇地安静。站在工厂料仓前,一辆满载砂石的货车缓缓驶入,顶棚自动感应,喷水降尘。全仓覆盖智能喷雾系统,抑尘率达

95%以上。在马德勇的指引下,记者看到了“智慧”渗透在该工厂的每个生产环节。货车驶上地磅,司机扫码,系统自动识别车辆、货物,实时记录重量,数据直接同步至云端。

司机手机App生成专属二维码,在卸料口扫码,对应的仓门自动开启,管道对接,原料“对号入座”,杜绝了人工误操作导致“进错仓”。车辆出厂前驶过龙门洗车机,感应触发,水枪旋转喷射,车体污泥片刻就被清洗干净。

在生产控制室指挥中心,一面巨大的电子屏上,几十个正在配送途中的搅拌车的去向一目了然。

“这条生产线,一小时能产270立方米混凝土,现在只需要两个人控制,每次

人工调整参数,系统会自动记录自行处理。”马德勇说,操作员只要轻点鼠标,配料、搅拌、出料全程自动完成,通过5G实时回传混凝土状态,大型设备如臂使指,每辆车都搭载了视觉系统,自动添加三种调节剂,远程调至最佳状态。

转型带来实实在在的效益。经过计算,相较改造前,工厂生产效率提升30%,质量合格率稳定在90%以上,人力成本降低40%。

万宁嘉德兴盛的转型,是海南传统产业拥抱“5G+AI”的一个缩影。在海南自贸港建设背景下,万宁市加大科技创新扶持力度,推动产业智能化、绿色化升级。截至目前,全市高新技术企业已达15家。

五指山毛兴村: 反季节蜜瓜畅销 村民日子更“香甜”



村民打包蜜瓜发往外地。(受访者供图)

南国都市报1月6日讯(记者余育桑 通讯员 邓捷)近日,五指山市毛阳镇毛兴村新成立的蜜瓜试种及提质增效技术集成示范基地的大棚里弥漫着阵阵果香,藤蔓间果实累累,村民们有条不紊地采摘、打包成熟的蜜瓜。

据介绍,毛兴村当地光、热、水、土资源得天独厚,且已建成常年蔬菜大棚基地,毗邻高速公路,交通便利。在2025年9月,毛兴村依托海南省农科院驻点帮扶的优势,建设了11亩蜜瓜试种及提质增效技术集成示范基地,选用的蜜瓜品种为“金香玉”,该品种成熟时间短,果实圆润,肉厚腔小,抗病能力强,大小适中,兼具脆甜与绵软口感。经过农科院的专家指导和村民的精心培育,如今在大棚里结满果实。

“第一批蜜瓜现在已经预订完,第二批蜜瓜即将上市。”毛兴村驻村第一书记何中椿说道,蜜瓜产业目前处于示范阶段,种植面积在11亩,每亩约种植1600株蜜瓜,每株瓜藤产瓜3至4斤,每亩产值高达2万元。采用“党支部+企业+合作社(农户)”模式推广蜜瓜订单化种植,主要供应商超。这种模式让种植户能专注于种植生产环节,企业在蜜瓜成熟前签约回购,解决了种植户的销售后顾之忧,极大地激发了种植户的积极性。

与此同时,反季节上市的蜜瓜不仅可带动周边种植业发展,还能实现从“春种秋收”到“四季丰收”的转变,有效填补了当季的市场需求,生产效益十分可观。在劳务用工方面,蜜瓜的种植也吸纳了4名村民在家门口就业,月收入达4000元,实现了生产、务工两不误。

谈及下一步的发展,五指山市毛阳镇相关负责人表示,毛兴村还将推动蜜瓜产业扩种面积,加快完善基础设施,完善产业链,补齐发展短板,把蜜瓜产业打造成五指山的“甜蜜名片”,还将借助当地的气候条件,持续发展热带高效农业,通过标准化栽培和规模化经营,引进妈咪果、榴莲等“新奇特”热带水果,打造“一业多品”的特色产业集群。

特色农产品+AI+电商

白沙新农人借助数字力量 让小众水果变身爆款商品

南国都市报1月6日讯(记者 易帆)“妈咪果原产于巴西,但它适合在海南种植。”走进海南农垦大岭苗木产业园,来自白沙黎族自治县的“80后”新农人黎秋海对这里如数家珍。

大学毕业后,黎秋海接过爸爸的担子,扎根家乡钻研苗木繁育,近年来,在海南热带特色高效农业的发展下,他开始专注于热带优异果树的种植和苗木繁育。

在海垦大岭苗木产业园里,榴莲蜜、嘉宝果、妈咪果、巴西樱桃等热带区域引种的130多个“新奇特优”热带水果品种,令人应接不暇。黎秋海一边向果农介绍这些具有市场前景的果树,一边通过手机镜头向网友介绍白沙的优异果蔬。

前不久,白沙2025年高素质农民培育新型农业经营主体“数字化技能应用能力提升”专题培训班开班,黎秋海不假思索地报了名。“课程设置的特色农产品+AI+电商全链条模式,这与我的创业方向高度契合。”黎秋海说。

培训结束后,黎秋海立刻将学到的“AI短视频脚本生成”技能投入实战。他通过AI工具分析电商数据,锁定网络搜索量较高的“耀堂仙果(鸡蛋果)”,并生成富有故事性的宣传脚本,在抖音等平台进行精准推广。效果立竿见影——本地苗农培育的耀堂仙桃苗木销量倍增,鸡蛋果的订单持续攀升,地头收购价稳定在16元/公斤。

“在过去,一款不为人知的小众水果很难得到市场认可。但网络宣传极大地提高了消费者的了解程度和心动程度,从而提升了成交率。”黎秋海深刻体会到,“数据驱动能精准匹配供需,让小众水果变身爆款商品。”

他感慨道,“以前认为‘种好果子自然卖得好’,现在明白‘数据是新的农资,流量是新的土地’。”

展望未来,黎秋海目标明确。他计划搭建“白沙热带水果数字中控台”,整合育苗、种植、管理、采摘、物流全链条,



黎秋海(受访者提供)

实现网络可视化。黎秋海说,他的“小目标”是孵化3个“新奇特优”热带水果网红品种,让白沙水果成为海南自贸港一张亮丽的“新奇特优热带水果名片”。