

OPC, One Person Company, 也称“一人公司”。

OPC 真的是单打独斗吗? 在澄迈老城科技新城九郭数字产业园 OPC 创业社区, 柴烧网络科技创始人张顺说: “我是一名 OPC 创业者, 我的公司确实只有我 1 个真人员工, 却配齐了 5 位全年无休、高效待命的 AI 虚拟员工。”

张顺的工位上, 两块显示屏同时闪烁。左侧屏幕显示 eBay 后台实时跳动的订单数据, 右侧 workbuddy 界面——5 个 AI 员工的对话框整齐排列: 选品官正在爬取竞品数据, 客服正在自动回复买家咨询, 法务正在审核最新的供货合同……

作为深耕 eBay 平台、主营汽摩配件的跨境电商创业者, 张顺跳出传统跨境团队的运营模式, 玩转数字时代全新 OPC 赛道, 凭借“一人主控+AI 全队执行”的创新玩法, 用年轻化、轻量化、智能化的新姿态, 解锁海南自贸港跨境创业的全新范式。

□南国都市报 记者 任桐

选品官 AI

法务 AI

客服 AI

财务 AI

培训师 AI

张顺和他的 5 个 AI 员工。制图/孙春艳

澄迈 OPC 创业者张顺闯出跨境新赛道

自贸港的年轻人

他和 5 个 AI 员工一起创业

不到两个月
单店月营收
超 2 万美元

从河南到海南 在澄迈解锁“慢创业”底气

张顺是土生土长的河南郑州人, 毕业于河南科技学院社会体育专业。大学毕业后, 他在郑州一家培训公司深耕四年, 从一线销售稳扎稳打做到副总, 练就了一身落地执行、实战干事的过硬本领。常年高强度的职场节奏, 加上 2020 年持续半年查无病因的咳嗽, 让他萌生了换一座城市、重新出发的想法。

一次偶然的机会, 他关注到海南自贸港的发展机遇, 他尝试致电咨询落户事宜, 真诚的沟通加上一纸手写的创业初心书信, 让他的落户流程一路顺畅, 当天便收到了准迁证。彼时, 他甚至已经备好迁居新疆的资金, 却在踏上海南土地的瞬间迎来转机。没想到, 来到海南, 困扰他半年的咳嗽痊愈了, 再加上为孩子谋求优质教育、陪伴家人的心愿, 让他坚定了扎根海南的决心。

为了找到最适合自己的创业热土, 2023 年张顺用半年时间环岛考察, 走遍五指山、东方、陵水等多个地区, 最终将脚步定格在澄迈老城。在他看来, 澄迈创业氛围很好, 当地工作人员务实真诚, 会先帮创业者核算成本、预判收益, 实打实为创业者保驾护航。这份真诚包容的营商环境, 更让人心安。

在澄迈创业生活, 让张顺彻底告别了以往的焦虑内耗。从前在郑州, 即便月入两万元, 依旧时刻紧绷、不敢停歇; 如今在澄迈, 收入稳、生活安, 既能踏实做事, 又能陪伴家人。在他看来, 创业不必急功近利、追风口、赚快钱, 最好的状态, 就是择一片宜居沃土, 安稳生活、稳步干事。这份松弛又务实的“慢创业”心态, 正是澄迈 OPC 创业最动人的底色。

接地气探市场 从外卖小哥变身 AI 创业达人

在澄迈 OPC 创业圈, 张顺的创业经历十分出圈, 最让人津津乐道的, 就是他开着汽车送外卖的独特过往。很多人以为他是兼职赚外快, 实则这是他最接地气的“市场调研”。初到澄迈, 为了快速摸清本地产业生态、人脉资源, 张顺化身外卖骑手, 穿梭在老城的大街小巷。短短一周, 他吃透了各个小区的区位特点, 也在跑单过程中结识了跨境电商老板、职场从业者、陪读家长等各类人群, 精准摸清了本地市场的人脉与产业脉络, 为后续创业积累了宝贵资源。这份深入市井、脚踏实地的调研习惯, 也成为他创业路上的核心优势。

这份接地气、重调研的务实习惯, 被张顺一直保留至今, 只不过他的创业工具, 变成了 AI 智能系统。

如今, 张顺搭建的 AI “虚拟兵团”, 已然成为澄迈 OPC 创新赋能的标杆。依托 WorkBuddy 平台, 他组建了专属智能团队: 一名总统筹全局, 五位专业 AI 员工分工协作, 选品官抓取全网竞品数据、分析市场走势, 客服 AI 自动响应海外买家咨询, 法务 AI 严谨审核供货合同, 财务 AI 汇总整理营收数据, 培训师规整全套运营 SOP。

通过投喂店铺多年积累的核心业务数据, 这套 AI 团队早已深度适配他的汽摩配件跨境业务, 对店铺运营的熟悉度甚至不输张顺本人。

以往需要耗费数日精力的选品工作, 如今只需一句简单指令, AI 选品官就能快速梳理出 eBay 汽摩配件类目前十的产品, 精准罗列月度销量、退货率等核心数据; 从前人工两小时才能完成的周度复盘, 涵盖 300 多套货品明细、40 多万资金流水的报表, AI 财务 5 分钟就能精准生成。最让张顺引以为傲的是 AI 的思维能力, 面对平台政策变动等突发难题, AI 能快速输出完整解决方案, 其逻辑思路与他多年行业经验高度契合。

“以前带 10 人团队做的事, 现在靠一台电脑和 5 个 AI 员工就能搞定。”在张顺看来, AI 从来不是冰冷的工具, 而是赋能创业的第二大脑。

重构 OPC 新认知 轻量化创业深耕长久赛道

当下 OPC 单人创业模式备受追捧, 不少人将其神化为“一人暴富”的捷径, 对此, 深耕行业的张顺有着清醒的认知。他直言, OPC 从来不是一个人的单打独斗, 而是“一人决策+AI 执行”的轻量化、高效率创业新单元, 是数字时代跨境创业的全新打开方式。

目前, 张顺的柴烧网络科技主打汽摩配件跨境出口业务, 依托 OPC 创新模式, 单人运营两家 eBay 店铺, 创业不到两个月就实现单店月营收超 2 万美元, 全流程高效运转。他借助 AI 团队, 包揽所有重复性、机械性工作, 只专注核心的市场决策、客户维护, 极大压缩运营成本, 决策更快、调整更灵、风险更低。

小有成绩之后, 不少新创业者慕名咨询他“快速赚钱”的秘诀, 对此张顺坦言, 创业从来不是投机赌博, AI 是提效工具, 不是暴富神器。很多新手零基础、不了解行业规则, 就想一键跟风赚快钱, 最终只会无功而返。

结合自身实战经验, 他给跨境创业新人送出三条干货建议: 拒绝无脑跟风的代发套路, 学会用 AI 替代重复工作; 深耕行业积累专属数据, 打磨适配自己的 AI 智能团队; 用好澄迈 OPC 社区免费办公、算力补贴等政策红利, 低成本试错、稳步成长。

在张顺心中, 创业无需追求大而空的规模, 小而美、稳而久才是常态。他把自己的跨境生意比作“线上小卖铺”, 不求一夜爆单, 只求踏实服务好海外客户。他始终坚守初心, AI 能替代繁琐工作, 却替代不了创业的真诚与温度。无论是对接海外客户, 还是深耕行业赛道, 脚踏实地、用心做事, 永远是核心竞争力。

在澄迈这片包容务实的创业沃土上, 以张顺为代表的新生代创客, 跳出传统创业的固化思维, 拥抱 AI 数字化新趋势, 解锁轻量化的 OPC 创业模式。不追风口、不玩套路、不浮躁冒进, 以科技赋能事业, 以真心深耕赛道, 在自贸港的发展浪潮中, 把小事业做稳、做实、做长久, 用平凡的坚守与创新, 书写新时代青年的创业答卷。