南国都市报
2026年11月26日 星期四
责编/陈大平 美编/李思思

浙琼合作产业园发挥自贸港优势，聚产业强服务链全球——

从一条产线到一片“产业雨林”

解码园区

□海报集团全媒体记者 高懿

近日，在位于澄迈老城科技新城的浙琼合作产业园里，一间密闭舱体内有蓝光明灭交替——这是海南首条全流程数字化氢能装备产线，正在完成一次膜电极的激光焊接。项目从图纸到投产用时不到一年，填补海南在氢能高端装备制造领域的空白。

与这条产线一同生长的，还有一组不断跳动的数字：2024年10月13日，浙琼合作产业园正式揭牌运行，截至2026年11月25日，按常规产业园建设周期，许多项目可能刚刚完成选址、走完审批，而这里已注册企业1268家，落地实体项目38个，总投资104亿元。

数字之外，更值得关注的是：是什么让一座成立不久的产业园，跑出这样的加速度？



浙琼产业园孵化中心。受访者供图

项目落地跑出“澄迈速度”

11月23日下午，中云(澄迈)工业园项目工地，塔吊缓缓转动。工地上贴着一张醒目的倒排工期表，最后一行写着：“一期封顶——12月底。”中云(澄迈)工业园运营产业发展中心总监赵玲介绍，此前，项目从摘牌到奠基，只用了9天。

在传统的工业项目落地流程中，从摘地到开工，“以月计”是常态，“以年计”也不稀奇。而浙琼合作产业园把这个时间压缩到了“以天计”，秘密藏在“管理机构＋平台公司”的运营模式里。

园区组建海南浙琼产业园开发建设有限公司，把项目准入、政策兑现、开发建设、企业全流程服务“一揽子”装进一个实体化平台——企业只面对一个窗口，所有审批、协调、配套“打包”解决。

“我们内部有个说法，叫‘以天为单位清除项目落地障碍’。”浙琼合作产业园企业服务部部长王钦说，“我们把每个环节拆成天，哪天卡住了，当天就有人去解决。”

程力汽车集团新能源专用车出口组装基地，从签约到开工100天；优技铝膜项目，计划11月底主体封顶……在浙琼合作产业园，“澄迈速度”不是孤例，而是常态。浙琼合作产业园与中云、嘉熙等龙头企业共建“园中园”，借其成熟的园区运营经验实现“运营前置”——厂房还没建好，招商已经启动；企业还没入驻，服务已经跟进。量身建设满足市场95%以上企业发展需求的标准厂房，让企业“拎包入住”。

“过去招商是‘守株待兔’，现在是‘主动出击’。”王钦介绍，园区驻长三角联络处与上海浙江商会、深圳浙江商会、浙江浙商总会等超50家商会、协会建立常态化联系，基本实现全国一线城市与目标产业“两个全覆盖”。

一个直播间做成全球生意

如果说速度是浙琼合作产业园的“面子”，产业破壁则是它的“里子”。

园区锚定新能源汽车、氢能、珠宝加工、低空经济、跨境电商五大主导产业，错位布局。而在所有赛道中，跨境电商跑出的“从0到1”，最能折射自贸港封关给这座产业园带来的身份之变。

深夜十点，起梦直播基地的一栋写字楼还亮着灯。

一间不足二十平方米的跨境直播间里，补光灯把主播的脸照得发亮。她对着手机镜头，用流利的英语向大洋彼岸的消费者展示一款小家电，屏幕上滚动的是一串串来自东南亚、中东网友的实时留言。“3、2、1，上链接——”随着她一声令下，后台的订单数字开始跳动。

这是起梦跨境、创宸出海、驿淘、瀚迈四大跨境直播基地寻常的一晚。

这笔“账”正在变成实打实的数据：四大跨境直播基地入驻企业超170家，累计开展直播1500余场，累计培训跨境电商人才超千人。今年1月至8月，全县跨境电商进出口总额1830万元——出口实现“从0到1”的突破，全省首单“跨境直播+9710”业务就落在这里。

“对企业来说，出海最怕的不是没订单，是通关、结汇、法务这些‘看不见的坎’。”浙琼合作产业园有关负责人说，“我们要做的，就是把这些坎一道一道抹平，让一个直播间也能做成一门全球生意。”

跨海“新浙商”共建产业生态

速度解决了落地的问题，跨境电商打开了出海的通道，但真正决定一座产业园能否长成的，是一批批跨过琼州海峡、把根扎进澄迈的浙江企业。它们不是匆匆过客，而是带着资本、技术和团队，在这里搭台子、建生态，把浙江经验一点点移植到琼州海峡的另一端。

飞天谷，正是其中最典型的一个样本。

站在浙琼合作产业园东片区，飞天谷“海南数智产业社区”一期首批楼栋刚刚封顶，脚手架还未完全拆除，工地上已是一片忙碌。

这个由浙江飞谷控股集团签约落地的项目，总投资9.1亿元、规划用地182亩、总建筑面积达30万平方米——把厂房从浙江“搬”到海南，飞谷看中的，正是自贸港封关后的那扇“出海之窗”。

在飞天谷招商负责人王洪山看来，飞天谷不是一个孤立的工地，而是浙琼产业协同链条上的一个关键节点。

“过去招商更多是引进来，现在我们要帮企业走出去。”王洪山说，飞天谷这样的园中园，把浙江成熟的园区运营经验整体搬到了澄迈，园区提供的是政策、土地、审批和全周期服务，企业负责搭台、招商、运营，双方各司所长，效率就出来了。

台子搭好了，顺着浙琼协同网络找过来的“新面孔”也多了起来：在园区的注册名录上，心游互动、晓程科技、百维储存等一批来自浙江的科技型、贸易型企业相继布局，中科硅纪等一批重点项目正加快推进。

15.44平方公里的土地上，1268家企业、38个实体项目、104亿元投资——这些数字勾勒出一座产业园的“骨架”。浙琼合作产业园有关负责人直言，未来还会有更多从澄迈出发的团队，带着自己的产品，在全世界的市场里留下属于自己的脚印。

从一条产线到一片“产业雨林”，浙琼合作产业园的故事，才刚刚开始。（南国都市报11月25日讯）

（上接05版）

“乐享”就医
乐城怎样提升服务能力？

蒂莫西在乐城完成了白内障手术。但在走进手术室之前，这名美国患者首先要解决的是：在人生地不熟的海南，怎样找到适合自己的医院？

一次偶然的机会，他听说乐城聚集了不少眼科医疗资源，便拨打客服热线，联系上“LeCare乐享”乐城国际医疗旅游服务中心。工作人员了解情况后，为他对接医院，并安排陪诊服务。

一个外国患者，从得知乐城，到找到医院、接受治疗，并不是靠自己在40余家医疗机构和数百款特许药械中逐一寻找。在他身后，乐城正在尝试把分散的医疗资源连接起来，让患者更方便地找到适合自己的医院。

医院和学科解决的是“能不能治”，患者在就医过程中，还要面对一系列更具体的问题：应该找哪家医院，如何预约和转诊，境外患者怎样办理相关手续，治疗费用如何结算，离院后到哪里康复？

今年5月，乐城国际医疗旅游服务中心正式启动，“LeCare乐享”服务品牌同步推出。乐城管理局医疗旅游部部长李宇介绍，这是连接患者与园区医疗资源的官方平台：园区医疗机构共同接入，由平台根据患者的病情和需求匹配相应机构，患者不必再一家家查询。

患者可通过统一入口，获得就医咨询、医疗机构对接和转诊协调等服务。面向境外患者，平台还提供外语热线、签证咨询和跨境转诊等服务，并通过专属“服务官”机制，提供陪诊和诊后随访等服务。

这张网不只在园区里。琼海与乐城正在加快一体化融合发展。依托“LeCare乐享”平台，琼海把园区医疗服务与酒店、景区、会展、交通等资源连接起来。当地还组建“医会旅”联合体，将园区医疗机构、博鳌会展机构和琼海文旅企业纳入同一服务网络。目前，33款康养旅游服务包已经上线。“治疗在乐城、康养在琼海、旅居在海南”正在从一句话变成一条条可预订的行程。

交通配套也在完善。琼海开通了医旅康养专线，加密博鳌、嘉积、中原等重点区域的公交班次，覆盖主要酒店、动车站及博鳌机场。一个患者走出乐城的诊室，他的康复、住宿、出行、休养，背后是一座城市在承接。

就医费用如何结算，是境外患者还要面对的一道关口。过去，境外患者在乐城就医，通常要先行垫付费用，再带着票据回到所在地办理报销。如今，乐城与安盛香港、国寿海外等国际保险机构开展合作，园区多家医疗机构已实现国际商业保险一站式结算，由保险机构直接与医院结算。

境内患者的支付保障也在逐步完善。乐城探索将部分特许药械纳入商业健康保险保障范围，并通过“乐城全球特药险”等产品，减轻患者使用新药械的费用负担。

乐城管理局相关负责人表示，“十五五”期间，乐城将进一步引进国家级高水平医院和国际化专科医疗资源，深化“前店后厂”和“医会旅”联动，进一步完善跨境就医全流程服务，推动医疗服务能力与产业发展水平同步提升。

手术结束后，蒂莫西被护士推出手术室。看见等候在门外的LeCare陪诊人员，他笑着比出一个“胜利”的手势。离院前，他还在社交媒体写道：“我的新眼睛第一次能看见东西了，而且看得比以前更好。”

（南国都市报11月25日讯）